



Höchstleistungen im E-Commerce sind unser Tagesgeschäft - Deins auch?

econda erfasst für über 1.000 Kunden tagtäglich Milliarden von E-Commerce Daten von tausenden Online Shops aus allen Ländern der Erde. Wir speichern diese Daten, reichern sie an und stellen rasend schnelle Reportings bereit. Für unsere Kunden bewältigen wir die Datenflut und helfen ihnen dabei, E-Commerce Daten gewinnbringend einzusetzen. Wir arbeiten mit Kunden, Partnern und Mitarbeitern, die gemeinsam mit uns krass durchstarten wollen – beste Performance ist überall und jederzeit unser Ziel.

Partner Sales Manager (w/m/d)

Du hast Leidenschaft für digitale Geschäftsmodelle, innovative (Web-) Technologien, den Vertrieb und hast eine (mehrjährige) erfolgreiche Berufserfahrung im Bereich E-Commerce/Online Marketing. Kundenempathie und -kommunikation gehören zu Deinen Stärken. Vor allem Deine Lösungs- und Zielorientierung kann sich echt sehen lassen. Perfekt, dann bist Du genau das, was wir im Partner-Business suchen!

Du bietest uns:

- Du hast Spaß daran mit Technologie- und Agenturpartnern gemeinsame Geschäftsfelder und Potentiale zu entwickeln und zu erschließen
- Du liebst es neue Partner und Kunden zu überzeugen, zu gewinnen und Deine monatlichen Ziele zu erreichen
- Du bringst Vertriebserfahrung mit und Du weißt genau wie der Hase läuft
- Du präsentierst sehr gerne und hast Freude am Kontaktaufbau und -pflege
- Du bist eine ehrgeizige und selbstbewusste Persönlichkeit mit Erfolg – und Abschlusswillen
- Du meisterst schwierige Situationen durch Eigenmotivation und Ausdauer
- Du bist teamfähig undfeuerst Deine Kollegen an, um die gemeinsamen Teamziele zu erreichen
- Du bist gerne „on the road“ und bist bei Partnern gerne vor Ort präsent

Wir bieten Dir:

- Sensationelle Produkte und sympathische Kollegen, die Dich bei Deinem Vertriebs Erfolg unterstützen
- Ein attraktives Zielgehalt mit Performancedeal ohne Deckelung
- Schnelle Entscheidungswege und Raum für eigene Ideen sowie rasche Verantwortungsübernahme in einem wachsenden Unternehmen z. B. Durchführung von Partner-Kampagnen
- Teamplayer als Kollegen, mit denen es Spaß macht Erfolge zu feiern
- Regelmäßige Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Top ausgestattetes, nigel nagel neues Bürogebäude in Karlsruhe mit höhenverstellbaren Tischen, Dachterrasse mit Grill, kostenlosen Getränken, Eis und Obst und vieles mehr – in einem partnerschaftlich ausgewogenen „Geben und Nehmen“

Werde Teil unseres Teams und bewirb Dich jetzt!

Bitte sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit per E-Mail an karriere@econda.de. Bei Fragen steht Dir Antje Siebarth unter +49 (0) 721 663035461 gerne zur Verfügung.