



Sales Manager (all genders)

in Vollzeit

Vertrieb und Kundenkommunikation sind Deine Leidenschaft? Du hast Spaß daran neue Kunden zu gewinnen und Deine Abschlussicherheit kann sich sehen lassen? Im E-Commerce bzw. SaaS-Umfeld fühlst Du Dich zu Hause? Perfekt, dann suchen wir Dich als **Sales Manager (all genders)**!

Wir bieten Dir:

- Spannende Produkte und ein sympathisches und motiviertes Team, mit dem es Spaß macht gemeinsam Erfolge zu feiern
- Schnelle Entscheidungswege und Raum für eigene Ideen sowie rasche Verantwortungsübernahme in einem wachsenden Unternehmen
- Ein hybrides Arbeitsmodell mit Mix aus Arbeit im Office in Karlsruhe und Mobile Office ermöglichen Dir flexibles Arbeiten
- Top ausgestattetes Bürogebäude mit sehr guter Verkehrsanbindung und ergonomischen Arbeitsplätzen, Obst, kostenlose Getränke, spannende Events, individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten und vieles mehr!

Das bringst Du mit:

- Du konntest bereits Berufserfahrung im vertrieblichen Umfeld sammeln, idealerweise im E-Commerce bzw. SaaS-Umfeld. Du überzeugst mit Deinen sehr guten Marktkenntnissen und Deinem gepflegten Netzwerk
- Neue Kunden und Interessenten zu überzeugen und zu gewinnen treibt Dich an! Du weißt genau, wie Dir der Vertragsabschluss gelingt
- Deine Ausdauer und Eigenmotivation ermöglichen es Dir auch herausfordernde Situationen erfolgreich zu meistern
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie sehr gute mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten runden Dein Profil ab

Deine Aufgaben:

- Hands-on-Mentalität zeichnet Dich aus! Dein Fokus liegt darauf neue Kunden und Interessenten für die econda Lösungen zu begeistern und zu gewinnen. Mit Deiner kommunikativen und empathischen Art übernimmst Du eigenständig den Prozess vom Erstgespräch bis hin zum Vertragsabschluss
- Mit Deinem Präsentations- und Moderationsgeschick bereitest Du Pitches vor und führst diese erfolgreich durch
- Den Markt und Deine Zielgruppe hast du immer im Blick. Dabei analysierst und identifizierst Du proaktiv wie Du Deine Kunden am Besten erreichst und entwickelst innovative Vertriebsstrategien
- Du arbeitest eng mit unseren weiteren Abteilungen (u.a. Communication, Development) zusammen, um gemeinsam die econda Lösungen voranzutreiben

Diese Aufgaben und Entwicklungsmöglichkeiten klingen interessant für Dich?

Dann bewirb Dich unter <https://econda-gmbh.jobs.personio.de/job/1174319>. Bei Fragen steht Dir Selina Lenders, People & Culture Manager, unter karriere@econda.de oder **0721 663035-468** gerne zur Verfügung.